

Soliers

La tôle a de l'avenir

Jeune PME spécialiste de tôlerie industrielle, BTSI a tout de la pépite.



Trois fois vingt ans d'expérience
à la tête de BTSI.

La belle équipe

Si Vincent Marescot gère les devis et Philippe Courtois l'atelier de production, Yannick Lebec a endossé sans peine, un rôle de manager valorisant l'humain. Passionné de sports collectifs, cela fait des décennies qu'à la ville, il coache des équipes de foot amateurs, « des poussins aux seniors », les passerelles sont faciles avec l'entreprise. Dans la même veine, BTSI privilégie la proximité quand elle sous-traite « la peinture, la sérigraphie, la mécanisation », aussi bien qu'en matière d'embauches et de sponsorings sportifs. Dès 2010, elle était distinguée par un Trophée de l'Économie consulaire. ◀

La première commande, Yannick Lebec, président de BTSI (Bâti, Tôlerie, Serrurerie, Industriels), s'en souvient encore : « Un châssis inox, le 6 janvier 2009 ». Elle arrivait après une prospection intensive menée avec ses associés Philippe Courtois et Vincent Marescot, les trois créateurs lançant une offre de sous-traitance spécialisée en tôlerie-chaudronnerie, mécano-soudure. Ensemble, ces ex-collègues affichaient « 3 fois 20 ans d'expérience », alors la première pièce a vite fait boule de neige. Rapidement, on leur a confié des fabrications plus qualitatives et six mois plus tard, ils embauchaient : BTSI était sur les rails ! Depuis, la jeune pousse enchaîne les succès, portée par ses fondamentaux,



« une qualité d'ouvrage, la transparence en clientèle, une garantie de performance », détaille Yannick Lebec. Sept ans plus tard, elle mobilise 18 personnes (« et 3 embauches en cours »), intègre un Bureau Méthodes, et fournit des solutions

globales, que ce soit la pièce unique, les fabrications en série, ou la machine spéciale, assurant « jusqu'au paramétrage sur mesure ». Son excellence s'exerce dans la tôlerie fine à façon, « 80 % en inox », attirant des clients du Nord-Ouest à la région parisienne, naviguant de l'agroalimentaire aux industries de pointe en passant par le BTP, l'événementiel ou l'agencement décoratif. Le secret est que le trio créateur n'a cessé de monter en gamme, investissant en matériel, logiciels GPAO, certifications, formations, et misant sur la jeunesse et le dynamisme de son équipe. Exemple, déjà 3 soudeurs (sur 10) sont qualifiés et à terme, « tous le seront ». De plus, en 2013, la reprise d'une activité consœur (CTSI à Moullet) a complété son champ d'expertises « dans l'agencement acier, la découpe laser ».

Témoin de son ascension, BTSI vient d'être référencée Air France Industrie et dans le cadre de son adhésion au réseau Sotraban, vient d'empocher ses premiers contrats à l'export, résultats de contacts sur le Misted 2015. Toutefois, 2017 sera une année de transition consacrée à la rénovation de son site à Soliers (1 800 m² de bâtiment), planifiant mise aux normes, réagencement des bureaux, extension sur « 5 à 600 m² », histoire d'optimiser l'outil de production et le confort de travail. Une parenthèse utile pour la suite.

Parenthèse utile

En parallèle, Yannick Lebec a développé à l'automne 2015, une boutique e-commerce Collection & Design, proposant de réaliser à la carte, du mobilier design métallique exclusif pour les particuliers (bibliothèques, bureaux, etc.) et les professionnels (« fournisseur officiel pour les espaces VIP du stade Malherbe de Caen »). Preuve que l'idée était bonne, Collection & Design a déjà séduit des clients BtoB partout en France. Des collections outdoor/indoor seront bientôt disponibles. ◀ I.P.

CONTACTS

www.btsi.fr
<http://collection-design.com>

BTSI FAÇONNE LE SOLIDE ET FORGE AVEC ALTRUISME

Orfèvre de l'inox, de l'alu et de l'acier, la société BTSI, installée depuis 2009 à Soliers, conçoit sur-mesure les demandes de ses clients. En pleine croissance et soutenue par Caen la mer, l'entreprise, soucieuse de toujours mieux répondre aux commandes formulées et du bien-être de ses salariés, s'agrandit et recrute.

Armoires en inox, trémies chaudronnées, présentoirs en acier peints, bâtis de machine... BTSI est un des rares spécialistes français de la transformation et de la manipulation de l'acier, de l'alu et de l'inox. « *Nous dessinons, fabriquons, montons et paramétrons.* ». Créée en 2009, par Yannick Lebrec, Vincent Marescot et Philippe Courtois, l'entreprise connaît depuis une croissance soutenue et cumule un chiffre d'affaires de 3,1 millions d'euros. « *Nous avons une ligne de conduite : répondre positivement aux attentes et aux besoins,* précise Yannick Lebrec. *Nos atouts sont notre capacité d'écoute et notre flexibilité.* »

Pas de produits de catalogue : chez BTSI la production se fait à l'unité ou en mini-série. « *Chaque client compte, il n'y a pas de petite commande.* » Des solutions qui ont conquis près de 180 entreprises de tous les secteurs (agro-alimentaire, aéronautique, médical, naval, environnement, design), dont des grands noms tels que Air France Industries.

L'HUMAIN AU CŒUR DE L'ENTREPRISE ET DE SES PROJETS

Proche de ses clients, l'entreprise l'est également de ses collaborateurs. « *L'humain est au cœur de notre entreprise. Notre plus belle réussite se trouve dans le bien-être de nos 20 collaborateurs,* avance Yannick Lebrec. *Ils sont jeunes, dynamiques, volontaires et je partage avec eux les valeurs véhiculées par le sport : la solidarité, le respect, l'investissement de chacun pour faire avancer les autres et l'entreprise. Sans oublier la communication. Ma porte est toujours ouverte.* »

À l'étroit dans leurs locaux de 800 m² et soucieux d'offrir à leurs salariés un outil de travail moderne, les trois associés viennent de démarrer la rénovation et l'extension de leurs bureaux et de leur atelier. 600 nouveaux m² qui seront livrés d'ici 12 mois. « *Ils nous permettront de mieux sectoriser nos activités : administration, bureau d'étude, atelier.* »

Outre cet investissement de 1,3 million d'euros, BTSI projette également le recrutement de 15 personnes supplémentaires à horizon 2020-2021 et la réalisation d'un chiffre d'affaires de 5 à 6 millions d'euros. « *Nos commandes et notre croissance sont constantes. Mais nous allons avancer étape après étape,* précise Yannick Lebrec. *Nous créerons ainsi 3 emplois par an. Un rythme qui assurera une intégration soignée de nos nouveaux collaborateurs.* »

Pour accompagner son développement, BTSI a par ailleurs bénéficié de l'aide à l'immobilier d'entreprise de Caen la mer. Pour la création de ses 15 emplois sur les 5 prochaines années, l'entreprise sera soutenue à hauteur de 33 000 euros. « *Le montage de notre dossier et sa présentation en commission ont été très accessibles. Nous avons bénéficié d'un vrai accompagnement et les encouragements reçus nous confortent dans notre démarche et notre envie.* »



LES CHIFFRES CLÉS DE L'ENTREPRISE :

2009 : date de la création de l'entreprise

 **15** emplois créés à l'horizon 2020-2021

33 000 € : l'aide apportée par Caen la mer pour le recrutement

600 m² : la surface de l'extension de leurs ateliers/bureaux, pour un investissement d' 1,3 million d'euros.

